

HANDELSPROFIEL EU- PARAGUAY EN NEDERLAND-PARAGUAY

LANDENOVERZICHT

seo • amsterdam economics

AUTEURS

HANNA SAKHNO, JOOST WITTEMAN & PEDRO ROMAO

IN OPDRACHT VAN

MINISTERIE VAN BUITENLANDSE ZAKEN

AMSTERDAM, JULY 2025

SEO-rapport nr. 2025-115.4

Roetersstraat 29
1018 WB Amsterdam
Nederland

+31 20 399 1255
secretariaat@seo.nl
www.seo.nl/en/

Inleiding

Paraguay heeft een van de kleinste economieën van Zuid-Amerika en staat wereldwijd op de 97e plaats wat betreft het nominale BBP. In 2025 zal het nominale BBP naar verwachting ongeveer EUR 46,2 miljoen bedragen, met een bevolking van ongeveer 7 miljoen mensen. Dit resulteert in een nominaal BBP per hoofd van ongeveer EUR 6.026 en een voor koopkrachtpariteit (PPP) gecorrigeerd BBP per hoofd van ongeveer EUR 18.089.

De economie van het land is relatief gediversifieerd, met aanzienlijke bijdragen van landbouw, industrie en diensten. In 2023 was de landbouw goed voor ongeveer 11,3% van het BBP, de industrie voor 32,4% en de dienstensector voor 49,0%. De belangrijkste landbouwproducten zijn sojabonen, maïs, rundvlees en tarwe, terwijl de industriële sector de productie van voedselverwerking, dranken, textiel en houtproducten omvat.

In 2024 groeide het BBP van Paraguay met 4,0%, een sterke opleving na eerdere stagnatie en lichte krimp. Deze groei werd aangedreven door solide prestaties in de financiële bemiddeling, de dienstensector en de verwerkende industrie, als gevolg van de toegenomen kredietactiviteit en de uitbreiding van de financiële diensten. Vooruitblikkend verwacht het Internationaal Monetair Fonds dat de reële BBP-groei licht zal afnemen tot 3,8% in 2025, naarmate de economie terugkeert naar een duurzamer tempo als gevolg van aanpassingen in de buitenlandse handel. De inflatie bedroeg 3,8% in 2024, iets onder het streefbereik van de Centrale Bank. De werkloosheid bedroeg 5,8% in 2024, wat wijst op een relatief stabiele arbeidsmarkt. De economische vooruitzichten van Paraguay voor 2025 wijzen op een gestage groei, ondersteund door macro-economische stabiliteit en voortdurende structurele hervormingen, hoewel de externe kwetsbaarheden en de fiscale druk blijven bestaan.

Handelsbetrekkingen EU-Paraguay

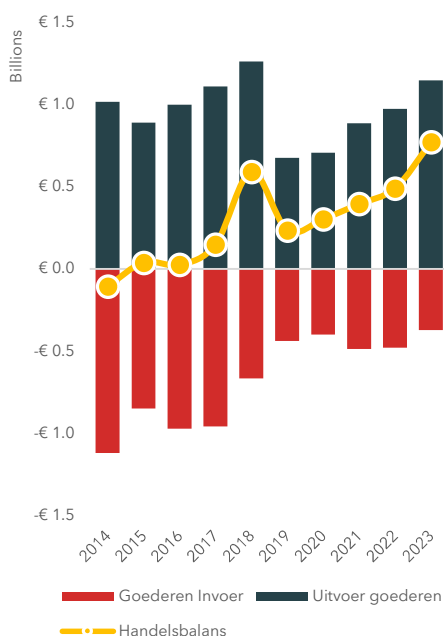
Figuur 1 hieronder geeft een overzicht van de handel tussen de EU en Paraguay in de context van de algemene handelsbetrekkingen met Paraguay. In 2023 bedroeg de goederenuitvoer van de EU naar Paraguay in totaal EUR 1,1 miljard, terwijl de invoer uit Paraguay EUR 0,4 miljard bedroeg.¹ Ten tijde van dit verslag waren er geen gegevens beschikbaar over de handel in diensten. De totale handel tussen de EU en Paraguay daalde in 2019 als gevolg van de economische neergang in Paraguay en de ongunstige weersomstandigheden die de landbouwsector troffen, maar herstelt zich sindsdien. Vanaf 2023 heeft de EU een handelsoverschot van EUR 0,8 miljard met Paraguay - een kloof die sinds 2018 blijft bestaan en in de loop van de tijd steeds groter is geworden.

Paneel B van Figuur 1 laat zien dat de EU voor Paraguay in het algemeen een belangrijke, maar geen dominante handelspartner is. De buurlanden Argentinië en Brazilië zijn de grootste importeurs van het land, met respectievelijk EUR 4,0 miljard en EUR 3,0 miljard aan geregistreerde handelsstromen, gevolgd door Chili. Brazilië is veruit de grootste bron van Paraguay's invoer (EUR 4,0 miljard). De EU-invoer uit Paraguay is de afgelopen tien jaar gekrompen, terwijl de EU-export licht is gekrompen en sinds 2019 weer is gestegen, waardoor de EU in het algemeen een grote maar minder belangrijke partner voor Paraguay is. De grootste handelspartners van Paraguay binnen de EU zijn Duitsland, Nederland en Spanje, waarbij de laatste twee als belangrijke toegangspunten voor de EU-handel fungeren dankzij hun haveninfrastructuur.

¹ We gaan consequent uit van het perspectief van de importeur en gebruiken importspiegelgegevens van UN COMTRADE, d.w.z. de geregistreerde invoer door handelspartners, om alle bilaterale exportstromen in te vullen. Deze aanpak wordt in het hele onderzoek toegepast om de vergelijkbaarheid en consistentie tussen landen en stromen te garanderen, met name in gevallen waar exportstatistieken onvolledig of inconsistent zijn. Het gebruik van spiegelgegevens is ingeburgerd in internationale handelsanalyses voor economieën met lage en middeninkomens en volgt internationale richtlijnen (*Internationaal Monetair Fonds, 2023; World Customs Organizations, 2015*). Bijgevolg kunnen de resulterende cijfers die in dit beknopte overzicht worden gepresenteerd, verschillen van de cijfers die worden gerapporteerd door nationale bureaus voor de statistiek, zoals het CBS in het geval van Nederland, die handelsgegevens samenstellen op basis van het binnenlandse perspectief.

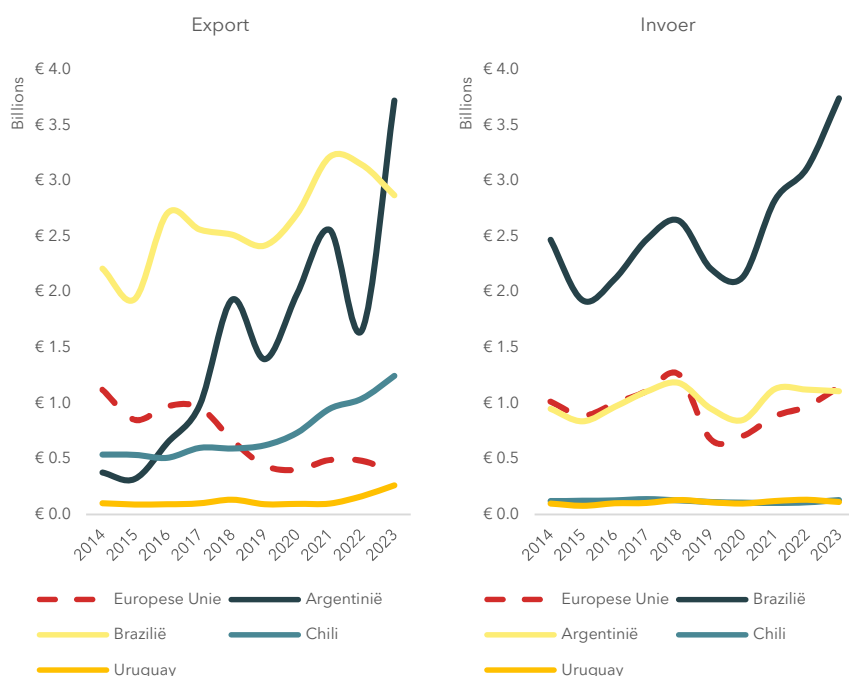
Figuur 1 EU met Paraguay (Paneel A) en Paraguay-handel met andere grote partners (Paneel B)

Paneel A EU handel met Paraguay



Paneel B

Andere grote handelspartners van Paraguay



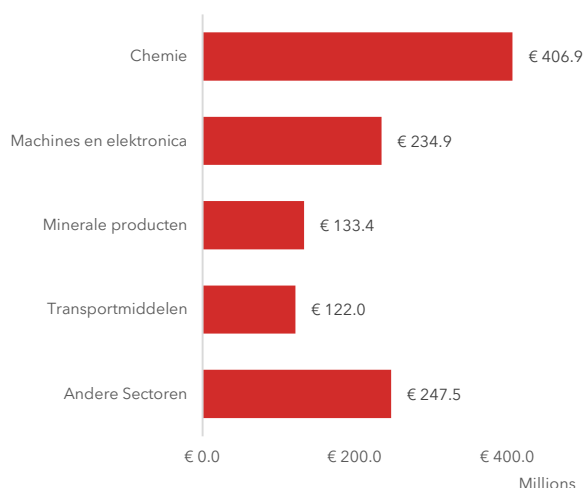
Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE

Figuur 2 toont de top EU goederenuitvoer naar en -invoer uit Paraguay in 2023. Wat de top vier exportcategorieën betreft, springen Chemicaliën (EUR 407 miljoen, vooral farmaceutische producten en meststoffen) eruit als de dominante categorie, met een waarde die twee keer zo groot is als die van Machines en elektronica (EUR 235 miljoen, vooral industriële machines en elektrische apparatuur). Samen met Minerale producten en Vervoermaterieel (respectievelijk vooral geraffineerde aardolieproducten en motorvoertuigen en onderdelen) vertegenwoordigen deze vier categorieën ongeveer 80% van de totale EU-uitvoer van goederen naar Paraguay.

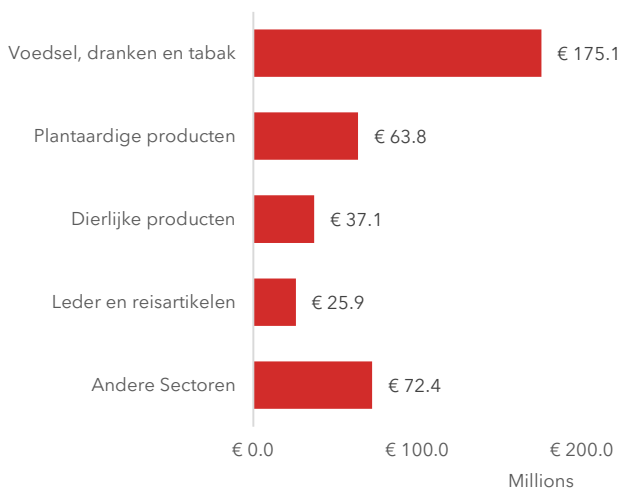
Aan de invoerzijde zijn de vier belangrijkste categorieën goed voor 81% van de totale EU-goedereninvoer uit Paraguay. Dit zijn levensmiddelen, dranken en tabak (EUR 175 miljoen, vooral rundvlees en suiker) en plantaardige producten (EUR 64 miljoen, vooral sojabonen en granen), die samen het grootste aandeel hebben. Dierlijke producten (vooral leer en huiden) en lederwaren en reisartikelen (vooral ruwe huiden en lederproducten) maken een relatief klein deel uit van de totale invoer.

Figuur 2 Voornaamste goederenuitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Paraguay in 2023

Paneel A Belangrijkste EU-uitvoer van goederen naar Paraguay



Paneel B Belangrijkste EU-goedereninvoer uit Paraguay



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier weergegeven industrieën zijn HS2-cijferige productcategorieën. De namen van productgroepen zijn vereenvoudigd voor de duidelijkheid. Leder- en reisartikelen omvat onbewerkte huiden en vellen, leer, peltierijen, zadel- en tuigmakerswerk, reisartikelen, handtassen en soortgelijke artikelen. Dierlijke producten verwijst naar levende dieren en daarvan afgeleide producten. Plantaardige producten omvatten goederen op plantaardige basis in ruwe of verwerkte vorm. Voedingsmiddelen, dranken en tabak omvat bereide voedingsmiddelen, dranken, sterke drank, azijn en tabaksproducten. Transportuitrusting bestaat uit voertuigen, vliegtuigen, schepen en bijbehorende machines. Machines en elektronica heeft betrekking op mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, evenals apparaten voor het opnemen/weergeven van geluid en video. Chemische producten omvat producten van de chemische of aanverwante industrieën. Minerale producten omvat ruwe en verwerkte minerale materialen.

Er zijn geen gegevens over de benuttingsgraad van preferenties (PUR) beschikbaar voor de handelsbetrekkingen tussen de EU en Paraguay. De PUR is een andere veelgebruikte handelsmaatstaf die het aandeel meet van de in aanmerking komende handel die aanspraak maakt op een preferentiële tariefbehandeling, en die zowel de doeltreffendheid van vrijhandelsovereenkomsten als de mate waarin handelaren ze gebruiken, aangeeft. PUR-gegevens zijn echter alleen beschikbaar voor landen met bestaande overeenkomsten, wat betekent dat gegevens over het algemeen niet worden bijgehouden voor landen als Paraguay, waar geen bilaterale vrijhandelsovereenkomst met de EU bestaat, hoewel de handelspijler van de overeenkomst tussen de EU en Mercosur, waar Paraguay deel van uitmaakt, in 2024 politiek is overeengekomen, maar nog niet is geratificeerd.

Handelsbetrekkingen Nederland-Paraguay

Figuur 3 hieronder vat de handel tussen Nederland en Paraguay samen in de context van de totale Nederlandse handelsbetrekkingen. In 2023 bedroeg de Nederlandse goederenuitvoer naar Paraguay EUR 95 miljoen, terwijl de invoer uit Paraguay EUR 66 miljoen bedroeg. Tussen 2014 en 2018 werd de handel bijna volledig gedomineerd door de Nederlandse export. De totale handel kromp echter sterk in 2019 als gevolg van de economische neergang in Paraguay en de ongunstige weersomstandigheden die de landbouwsector troffen. Sindsdien herstelt de handel zich geleidelijk, waarbij Nederland een bescheiden handelsoverschot behoudt.

Een deel van deze handelsstromen bestaat uit wederuitvoer. Als belangrijk Europees handelsknooppunt rapporteert Nederland een hoog aandeel wederuitvoer - goederen die worden geïmporteerd, verkocht door een Nederlandse entiteit en weer geëxporteerd met weinig of geen verwerking. Deze stromen komen voor in de handelsstatistieken, maar voegen weinig binnenlandse waarde toe. In 2023 was wederuitvoer goed voor 15% van de Nederlandse export naar Paraguay, volgens een schatting van het CBS.² Evenzo was een deel van de Nederlandse import uit Paraguay, naar schatting 70%, niet bestemd voor de Nederlandse markt maar voor wederuitvoer naar andere landen. Vergelijkbare cijfers zijn niet beschikbaar op EU-niveau, aangezien de meeste lidstaten in hun handelsstatistieken geen onderscheid maken tussen wederuitvoer en binnenlandse uitvoer.

Paneel B van Figuur 3 laat zien dat Paraguay een minder belangrijke handelspartner van Nederland is. Zowel de omvang van de Nederlandse in- als uitvoer naar zijn grootste handelspartners (Duitsland, het VK, de VS, Frankrijk) is meerdere orden van grootte groter dan die van de handel met Paraguay. De onbeduidende rol van Paraguay als Nederlandse handelspartner is de afgelopen tien jaar blijven bestaan.

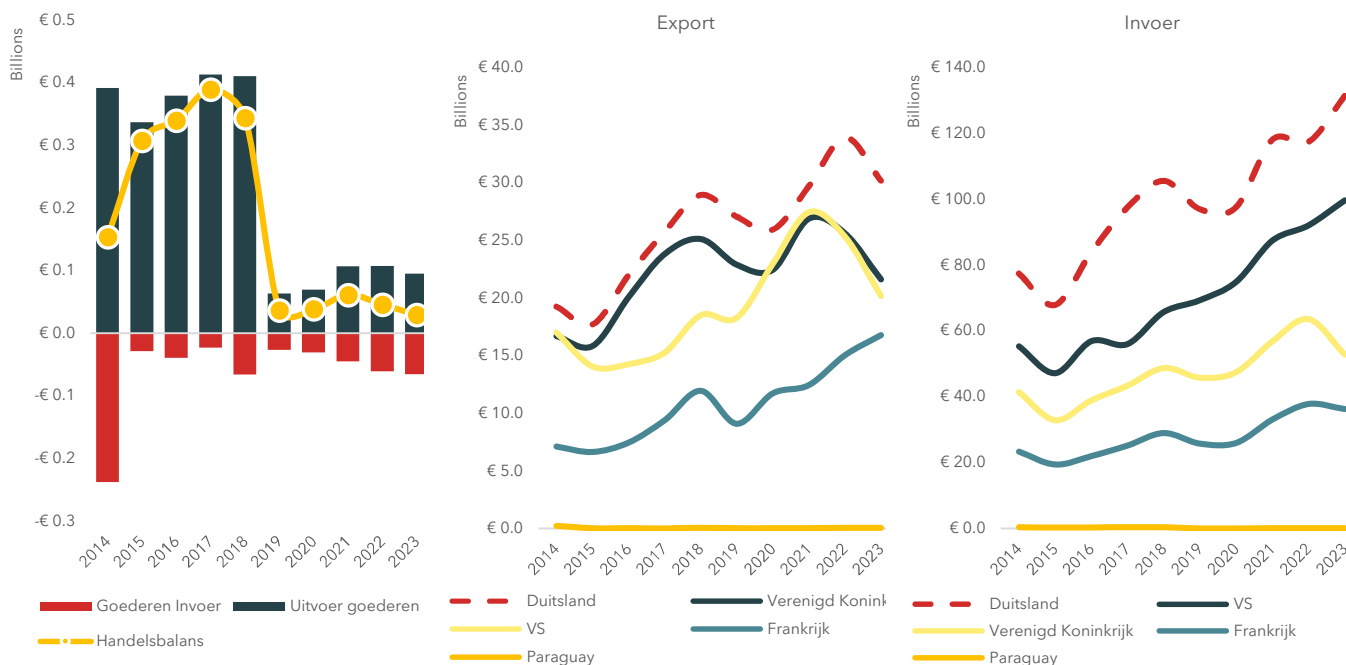
² We gebruiken invoer-spiegelgegevens van UN COMTRADE, die kunnen afwijken van de gegevens die door het CBS worden gerapporteerd. Voor de context geven we ook beschikbare CBS-schattingen van wederuitvoer om de omvang van het Rotterdamse effect te illustreren.

Figuur 3 Nederlandse handel met Paraguay (Paneel A) en andere grote handelspartners (Paneel B)

Paneel A NL handel met Paraguay

Paneel B

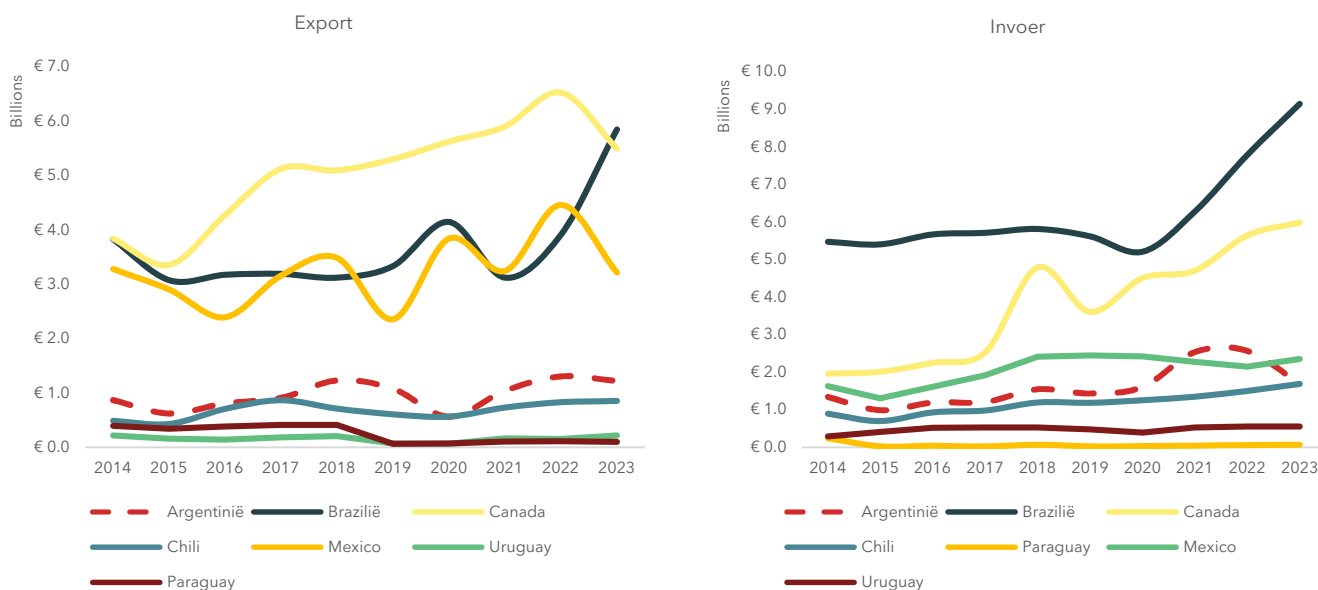
Andere grote handelspartners van Nederland



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE

Figuur 4 laat verder zien dat van de zeven landen die in deze studie zijn geanalyseerd, Paraguay de kleinste handelspartner voor Nederland is. Canada en Brazilië zijn belangrijke bestemmingen voor de Nederlandse export en belangrijke bronnen van import, met handelsvolumes die drie tot vijf keer hoger zijn dan die met Chili, Argentinië en Mexico, die alle aanzienlijk groter zijn dan de Nederlandse handelsstromen met Paraguay.

Figuur 4 De Nederlandse handel met verschillende Latijns-Amerikaanse landen en Canada



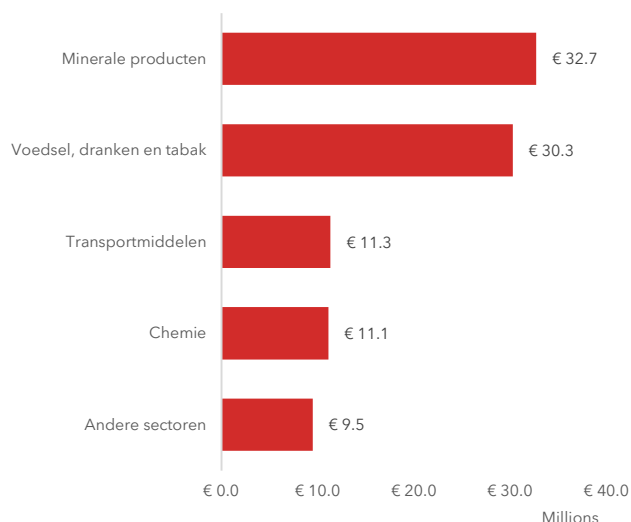
Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE

Figuur 5 hieronder toont de top van de Nederlandse goederenuitvoer naar Paraguay en de top van de Nederlandse invoer uit Paraguay. Deze handelspatronen komen over het algemeen overeen met de bredere relatie tussen de EU en Paraguay. Aan de exportzijde zijn de grootste categorieën Minerale producten (EUR 33 miljoen, vooral geraffineerde aardolie en smeermiddelen) en Voedingsmiddelen, dranken en tabak (EUR 30 miljoen, vooral alcoholische dranken en verwerkte voedingsmiddelen), die samen goed zijn voor het grootste deel van de Nederlandse export. Deze worden op afstand gevolgd door Transportmiddelen (voornamelijk personenauto's en onderdelen) en Chemicaliën (voornamelijk farmaceutica en landbouwchemicaliën). De top 4 exportcategorieën vertegenwoordigt bijna 90% van de totale Nederlandse goederenexport naar Paraguay.

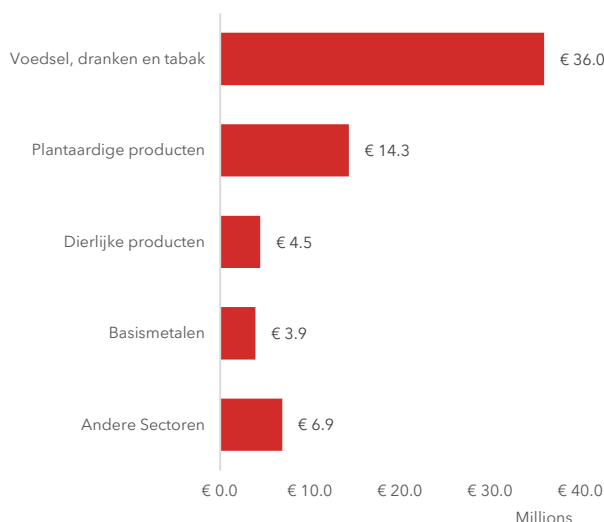
Nederland voert voornamelijk Voedingsmiddelen, Dranken en Tabak (EUR 36 miljoen, voornamelijk tabak en bereide voedingsmiddelen) in, die met een ruime marge de grootste invoercategorie is, meer dan het dubbele van de waarde van de op een na grootste, Plantaardige Producten (EUR 14 miljoen, voornamelijk oliehoudende zaden zoals sojabonen en yerba mate). Kleinere maar nog steeds opmerkelijke categorieën zijn dierlijke producten (vooral rundvlees en leer) en basismetalen (vooral ferrolegeringen en staalproducten). De vier belangrijkste categorieën in termen van invoer zijn goed voor ongeveer 90% van de totale Nederlandse goedereninvoer uit Paraguay.

Figuur 5 Voornaamste Nederlandse goederenuitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Paraguay in 2023

Paneel A Top NL goederenuitvoer naar Paraguay



Paneel B Top NL goederenimport uit Paraguay



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier getoonde industrieën zijn gegroepeerde HS2-cijferige productcategorieën. Door de gekozen databron, het classificatieniveau en het mogelijke 'Rotterdam-effect' waarmee in de data geen rekening is gehouden, kunnen de meest verhandelde productgroepen afwijken van de productgroepen die bijvoorbeeld door het CBS worden gerapporteerd. De namen van de productgroepen zijn voor de presentatie vereenvoudigd. Chemicaliën omvat producten van de chemische of aanverwante industrieën. Transportmiddelen omvatten voertuigen, vliegtuigen, schepen en aanverwante machines. Voedingsmiddelen, dranken en tabak omvat bereide voedingsmiddelen, dranken, gedistilleerde dranken, azijn en tabaksproducten. Minerale producten bestaat uit ruwe en verwerkte mineralen. Onedele metalen omvat onedele metalen en producten van metaal. Dierlijke producten verwijst naar levende dieren en van dieren afgeleide goederen. Plantaardige producten omvat zowel onverwerkte als verwerkte producten op basis van planten.

Handel in kritieke grondstoffen

De EU exporteert en importeert bepaalde groepen kritieke grondstoffen van en naar Paraguay, maar het land blijft een zeer kleine handelspartner in CRM. De EU-invoer van CRM uit Paraguay bedroeg EUR 18 miljoen in 2023, wat 5% uitmaakte van alle EU-invoer uit Paraguay dat jaar. Deze invoer was goed voor minder dan 0,01% van de totale EU-invoer van CRM uit de rest van de wereld dat jaar, waardoor Paraguay over het algemeen een onbelangrijke partner voor de aankoop van CRM is. Deze vrij beperkte EU-invoer van CRM uit Paraguay is bijna volledig strategische CRM, voornamelijk koper en nikkel (koper wordt vooral gebruikt in elektrische bedrading, systemen voor hernieuwbare energie en elektrische voertuigen, terwijl nikkel vooral wordt gebruikt voor de productie van roestvrij staal en batterijen voor elektrische voertuigen, die beide een cruciale rol spelen in de overgang naar groene energie). De CRM-invoer van de EU uit en -uitvoer naar Paraguay is aanzienlijk lager dan die van China, maar iets hoger dan die van de VS (zie Figuur 6).

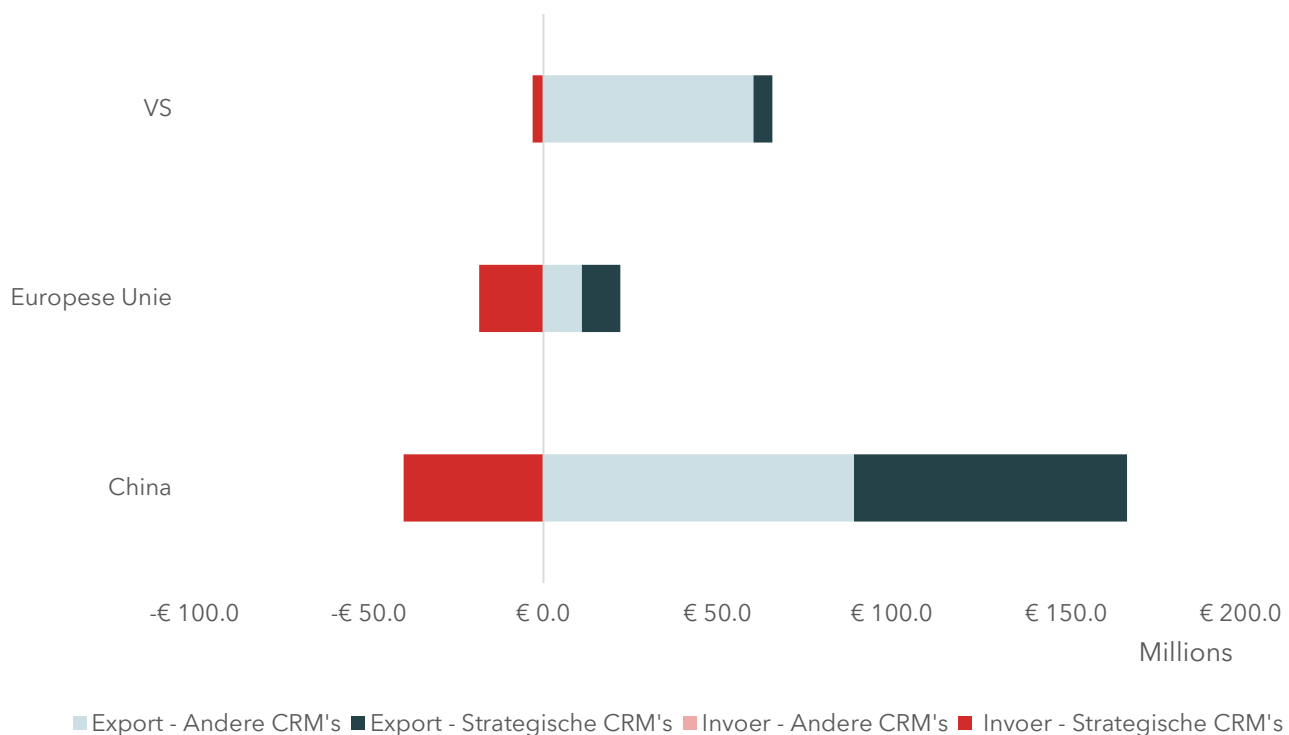
De EU voert iets meer CRM-producten uit naar Paraguay dan zij invoert (EUR 22 miljoen in 2023, of ongeveer 2% van alle EU-uitvoer naar Paraguay in 2023). Deze uitvoer vertegenwoordigt echter minder dan 0,01% van de totale EU-uitvoer van CRM naar de wereld in dat jaar. De helft van deze export bestaat uit fosfaatgesteente.

De Nederlandse invoer van CRM vertegenwoordigt ongeveer 6% van de totale Nederlandse invoer uit Paraguay en bestaat bijna volledig uit nikkel (zie aanhangsel A). De invoer van CRM uit Paraguay bedroeg in 2023 EUR 4 miljoen, terwijl de uitvoer marginaal was. Beide handelsstromen bedroegen minder dan 0,01% van alle Nederlandse import en export van CRM van en naar de wereld, waardoor Paraguay voor Nederland een onbelangrijke handelspartner in CRM is. Bijlage A toont verder een gedetailleerde uitsplitsing per CRM-categorie voor Nederland, maar ook voor China, de VS en de EU.

Box 1 Achtergrond EU Wet Kritische Grondstoffen

De Wet Kritieke Grondstoffen (Wkcz), aangenomen als Verordening (EU) 2024/1252, is een belangrijke EU-verordening gericht op het waarborgen van een veilige, betaalbare en duurzame aanvoer van kritieke grondstoffen (CRM's) die van vitaal belang zijn voor de groene en digitale transitie. De verordening stelt doelen voor winning, verwerking en recycling in de EU, vereenvoudigt vergunningen, ondersteunt strategische projecten, volgt toeleveringsketens en stimuleert circulariteit. Als onderdeel van de industriële strategie van de EU pakt het de afhankelijkheid van Europa van niet-EU-landen aan voor materialen die worden gebruikt in batterijen, windturbines, halfgeleiders en andere essentiële technologieën. De CRMA identificeert 34 kritieke materialen, waarvan er 17 van strategisch belang zijn, zoals lithium, kobalt en zeldzame aardelementen. Deze worden geclassificeerd op basis van economisch belang en leveringsrisico's, vaak als gevolg van buitenlandse concentratie. Strategische materialen, die van cruciaal belang zijn voor technologieën zoals hernieuwbare energie en digitale infrastructuur, krijgen prioriteit bij snellere vergunningen, investeringen en toezicht om de kwetsbaarheid van de toeleveringsketen te verminderen en de industriële veerkracht van de EU te versterken.

Figuur 6 Export en import van CRM door grote economieën van en naar Paraguay in 2023



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE data. De lijst met kritieke (en strategische) grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de toewijzing aan de corresponderende handelscodes is gebaseerd op de studie van het JRC uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Annex I and II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals ertsen en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).

Gebleken comparatieve voordelen op de wereldmarkt en de EU-markt

Tabel 1 tot en met Tabel 3 hieronder tonen de Revealed Comparative Advantages (RCA's) van Paraguay en verschillende andere landen voor verschillende productgroepen op verschillende exportmarkten. RCA's zijn gangbare indicatoren voor de sterkte van de export. Meer bepaald wordt het aandeel van een bepaald product in de exportportefeuille van een land met een specifieke partner of groep van partners vergeleken met het gemiddelde aandeel van de wereldexport van dat product naar die partner. Een land wordt geacht een comparatief voordeel te hebben in het exporteren van een product als zijn RCA-index hoger is dan 1, wat aangeeft dat het het product intensiever exporteert dan het wereldwijde gemiddelde. Vermoedelijk weerspiegelt deze hogere relatieve exportintensiteit onderliggende kenmerken die de exportsterkte bepalen, zoals verschillen in productiviteit bij de productie van een bepaald product. Aangezien productiviteitsverschillen meestal moeilijk rechtstreeks waarneembaar zijn, zijn RCA's een spaarzame indicator van het concurrentievermogen van de uitvoer die kan worden berekend aan de hand van waargenomen handelsgegevens.

Tabel 1 blijkt dat de comparatieve voordelen van Paraguay vooral te vinden zijn in landbouwproducten en natuurlijke hulpbronnen zoals hout en houtproducten, en huiden, vellen en leer. Voor de landbouwexport geldt dit grotendeels voor de export naar de Wereld, de EU-27 en Nederland. Hetzelfde geldt niet voor hout- en leerproducten, in welk geval de RCA alleen wordt waargenomen voor de uitvoer naar de EU-27. Een vergelijking tussen de topinvoer uit Paraguay door de EU en Nederland in de delen 2 en 3 hierboven heeft al hetzelfde gesuggereerd.

Tabel 1 RCA's van de uitvoer van Paraguay naar de wereld, de EU en Nederland

Reporter:	PRY		
Partner:	Wereld	EU-27	NLD
Dierlijke producten	7.66	2.76	1.49
Plantaardige producten	13.30	3.49	2.14
Voedingsproducten	3.04	14.35	17.82
Mineralen	0.01	0.31	-
Brandstoffen	1.19	-	-
Chemicaliën	0.25	0.31	0.24
Kunststoffen en rubber	0.18	0.01	0.00
Huiden, vellen en leer	1.45	7.26	0.00
Hout en artikelen van hout	0.72	2.27	0.58
Textiel en kleding	0.73	0.06	0.07
Schoeisel	0.14	0.02	-
Werken van steen, glas en keramiek	0.05	0.00	-
Metalen	0.37	0.12	0.28
Machines en elektrische uitrusting	0.11	0.02	0.00
Transportmaterieel	0.01	0.02	0.00
Diverse vervaardigde artikelen	0.05	0.02	0.00

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 2 en Tabel 3 vergelijken de RCA's voor Paraguay met een steekproef van andere landen. Tabel 2 doet dat voor de export naar de wereldmarkt, terwijl Tabel 3 dat specifiek doet voor de export naar de EU-27. Nederland deelt RCA's met Brazilië voor dierlijke, plantaardige en voedingsproducten wanneer gekeken wordt naar de export naar de wereldmarkt en naar de EU-27-markt. De RCA's van Paraguay voor deze producten zijn doorgaans hoger dan die van Nederland. Dit zou kunnen wijzen op concurrentie tussen Paraguayaanse en Nederlandse producenten als de producten in kwestie identiek zijn (anders zijn deze handelsstromen eerder complementair). Als we naar de onderliggende gegevens kijken, stellen we vast dat de uitvoer op goederenniveau vooral verschilt voor Paraguay en Nederland, waarbij Paraguay vooral dierlijke en plantaardige bulkproducten zoals sojabonen, rundvlees, maïs, rijst en sojaolie uitvoert naar een diverse wereldmarkt, en Nederland hoogwaardige verwerkte goederen zoals zuivelproducten, bloemen en planten, vlees (vooral varkensvlees) en groenten, hoofdzakelijk bestemd voor de EU-landen.

Tabel 2 RCA's van Paraguay en enkele andere landen exporteren naar de wereld

Verslaggever:	PRY	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	Wereld				
Dierlijke producten	7.66	2.28	0.22	0.79	0.92
Plantaardige producten	13.30	1.73	0.27	0.37	1.18
Voedingsproducten	3.04	1.92	0.35	0.98	0.78
Mineralen	0.01	0.27	0.13	0.12	0.34
Brandstoffen	1.19	1.58	0.16	0.19	1.44
Chemicaliën	0.25	1.37	0.61	1.44	1.20
Kunststoffen en rubber	0.18	1.05	1.20	1.23	1.12
Huiden, vellen en leer	1.45	0.63	2.23	0.43	0.30
Hout en artikelen van hout	0.72	0.83	0.81	1.22	1.00
Textiel en kleding	0.73	0.76	2.37	0.69	0.36
Schoeisel	0.14	0.94	2.57	0.88	0.13
Voorwerpen van steen, glas en keramiek	0.05	0.15	0.59	0.50	0.92
Metalen	0.37	0.77	1.20	1.14	0.65
Machines en elektrische apparatuur	0.11	0.83	1.56	1.03	0.81
Vervoersuitrusting	0.01	0.53	0.72	2.00	0.85
Diverse vervaardigde artikelen	0.05	0.88	1.21	0.96	1.71

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 3 RCA's van Paraguay en enkele andere landen voor export naar de EU-27

Verslaggever:	PRY	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	EU-27				
Dierlijke producten	2.76	1.94	0.17	0.91	0.14
Plantaardige producten	3.49	1.94	0.20	0.51	0.59
Voedingsproducten	14.35	1.52	0.16	1.02	0.24
Mineralen	0.31	0.78	0.11	0.44	0.68
Brandstoffen	-	1.85	0.10	0.29	2.18
Chemie	0.31	1.09	0.48	1.03	1.55
Kunststoffen en rubber	0.01	1.04	0.76	1.27	0.64
Huiden, vellen en leer	7.26	0.78	2.57	0.53	0.25
Hout en artikelen van hout	2.27	0.74	0.51	1.19	0.40
Textiel en kleding	0.06	0.87	1.94	0.85	0.14
Schoeisel	0.02	0.98	2.16	0.96	0.05
Werken van steen, glas en keramiek	0.00	0.35	0.71	0.80	1.35
Metalen	0.12	0.72	0.72	1.18	0.28
Machines en elektrische apparatuur	0.02	0.81	2.02	1.10	0.70
Vervoersuitrusting	0.02	0.42	0.64	1.43	0.54
Diverse vervaardigde artikelen	0.02	0.84	1.57	0.96	2.66

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 4 vergelijkt de RCA's van Nederland op de wereldmarkt met zijn RCA's in Paraguay, en in geselecteerde Latijns-Amerikaanse landen en Canada. De Nederlandse export naar Paraguay vertoont al een hoog concurrentievermogen ($RCA > 1$) in verschillende sectoren, waaronder voedingsmiddelen en artikelen van steen, glas en keramiek. Daarnaast vertoont Nederland een sterk mondiaal concurrentievermogen ($RCA > 1$) in sectoren als Dierlijke en plantaardige producten, Kunststoffen en rubber en Chemicaliën. Deze voordelen kunnen blijven bestaan als handelsbelemmeringen verder worden afgebouwd, bijvoorbeeld door het vrijhandelsakkoord tussen de EU en Mercosur. RCA's weerspiegelen echter alleen de handelstromen en moeten worden aangevuld met inzichten in de vraag en het beleid voor een meer fijnmazige beoordeling.

Tabel 4 RCA's van Nederland naar enkele Latijns-Amerikaanse landen en Canada

Reporter:	NLD							
Partner:	World	ARG	BRA	KAN	CHL	MEX	PRY	URY
Dierlijke producten	2.28	0.28	0.42	1.33	2.12	1.72	0.03	0.21
Plantaardige producten	1.73	0.19	0.75	1.67	1.40	3.15	0.57	0.33
Voedingsproducten	1.92	1.53	2.94	0.83	2.73	2.12	9.38	0.98
Mineralen	0.27	0.15	0.31	0.03	2.95	0.38	-	0.01
Brandstoffen	1.58	4.31	3.09	3.94	0.04	1.70	0.24	4.55
Chemicaliën	1.37	1.42	1.07	1.79	2.43	2.53	0.45	0.52
Kunststoffen en rubber	1.05	0.19	0.64	0.36	0.49	0.56	0.14	0.28
Huiden, vellen en leer	0.63	0.04	0.05	0.44	0.24	0.21	0.01	0.20
Hout en artikelen van hout	0.83	0.06	0.42	0.42	2.34	0.22	0.12	0.24
Textiel en kleding	0.76	0.17	0.23	0.60	0.50	0.61	0.05	0.11
Schoeisel	0.94	0.01	0.05	1.03	0.21	0.24	0.02	0.09
Werken van steen, glas en keramiek	0.15	0.20	0.43	0.10	0.14	0.25	2.56	0.10
Metalen	0.77	0.29	0.56	0.55	0.52	1.09	0.06	0.30
Machines en elektrische apparatuur	0.83	0.40	0.65	0.91	1.05	0.50	0.24	0.53
Transportmiddelen	0.53	0.30	0.92	0.43	0.32	0.47	0.99	0.09
Diverse vervaardigde artikelen	0.88	1.62	0.74	0.67	1.40	1.09	0.50	0.73

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Bijlage A Handel in kritieke grondstoffen

Tabel A.1 Handel in kritieke grondstoffen tussen Paraguay, de EU, Nederland en enkele andere grote economieën

Critical raw material group	Exports to Paraguay from				Imports from Paraguay to			
	China	EU	Netherlands	USA	China	EU	Netherlands	USA
Antimony	0.2	0.2	0.0	0.0	-	-	-	-
Arsenic	0.1	0.0	-	0.0	-	-	-	-
Baryte	0.2	0.0	-	0.0	-	-	-	-
Bauxite/alumina/aluminium	76.2	9.8	0.0	1.9	- 3.6	- 1.1	- 0.1	- 1.2
Beryllium	0.1	0.2	-	0.0	-	-	-	-
Bismuth	0.1	0.1	-	0.0	-	-	-	-
Boron	0.1	0.0	-	0.8	-	-	-	-
Cobalt	0.2	0.0	0.0	0.0	-	-	-	-
Copper	0.4	0.1	-	0.0	- 36.2	- 10.4	-	-
Feldspar	0.0	0.0	-	-	-	-	-	-
Fluorspar	0.0	0.1	0.0	-	-	-	-	-
Germanium	0.0	0.0	-	0.0	-	-	-	-
Graphite	0.0	0.6	-	0.0	-	-	-	-
Hafnium	0.0	-	-	-	-	-	-	-
Heavy rare earth elements	0.1	0.0	-	0.0	-	-	-	-
Helium	-	0.0	-	0.2	-	-	-	-
Light rare earth elements	0.0	0.0	0.0	-	-	-	-	-
Lithium	0.0	0.0	-	-	-	- 0.0	-	-
Magnesium	0.9	0.4	-	2.7	-	-	-	-
Manganese	0.0	-	-	0.0	-	-	-	-
Nickel – battery grade	0.0	0.0	-	0.0	- 0.3	- 5.7	- 3.5	- 0.0
Phosphate rock	55.1	10.4	-	60.1	-	- 0.0	-	-
Phosphorus	33.6	0.0	-	-	-	-	-	-
Platinum group metals	-	-	-	0.0	-	- 1.1	-	- 1.8
Silicon metal	0.1	0.0	-	0.0	-	-	-	-
Total, EUR million	167	22	0	66	- 40	- 18	- 4	- 3

Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE data. De lijst van kritieke grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de mapping naar de corresponderende handelscodes is gebaseerd op de studie van het GCO uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Bijlage I en II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals erts en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).